



Programma Registrazione del Deal di Eaton

- Panoramica del Programma
- Criteri di Eleggibilità del Deal
- Criteri per la non accettazione del Deal
- Processo di Registrazione del Deal

1. PANORAMICA DEL PROGRAMMA

In quanto membro importante del Programma Eaton Power Advantage Partner (PAP), Eaton ha il piacere di fornirti maggiori informazioni sul programma di Registrazione del Deal.

Criteri di Eleggibilità del Deal

Il programma Registrazione del Deal di Eaton è disponibile per i Rivenditori PAP Autorizzati e Premium di Eaton. Registrazione del Deal Eleggibile le richieste devono contenere uno o più prodotti delle famiglie elencate in questo documento in linea con il profilo opportunità presentato di seguito:

FAMIGLIE PRODOTTI EATON

Connettività
Enclosure Power Distribution Unit
Power Quality Service
IT Racks
Software
Uninterruptable Power Supply – Monofase
Uninterruptable Power Supply – Trifase < 100 KVA

PROFILO OPPORTUNITÀ

Prodotto Eaton Singolo

Il valore minimo del deal richiesto per un prodotto Eaton è €10,000

Più prodotti Eaton

Non c'è un valore minimo richiesto

Eaton offrirà il prezzo migliore per i deal aggiudicati.

- Il primo Partner ad inviare la richiesta di registrazione di un nuovo deal approvata dal Marketing Manager Eaton è l'unico ad avere diritto a concludere l'opportunità e beneficiare dello sconto di registrazione
- Tutte le opportunità devono concludersi entro 270 giorni (9 mesi) dalla data di approvazione della richiesta. Se l'opportunità è ancora aperta dopo la deadline, la protezione del deal andrà perduta. Qualsiasi Partner può lavorare all'opportunità o inviare una nuova richiesta di registrazione del deal collegata
- Il Partner che invia la richiesta deve inviare aggiornamenti mensili a Eaton sulle opportunità aperte
- Le richieste di registrazione del deal non possono essere trasferite ad un altro distributore Eaton IT dopo l'approvazione
- Eaton farà del suo meglio per evitare approvazioni duplicate delle richieste di registrazione del deal. In ogni caso, se dovesse verificarsi un'approvazione duplicata Eaton onorerà la richiesta di registrazione del deal in ordine di sottoscrizione (la data di invio è indicata sul portale PRM Advantage di Eaton)
- Se il deal è oggetto di un bando di gara privato o pubblico (richiesta di proposta (RFP), o invito per offerta (IFB), consegna non definita quantità non definita (IDIQ) o simili processi di gare) lo sconto di registrazione del deal verrà fornito al Partner vincitore del bando pubblico e che ne presenterà prova.

Rifiuto registrazione Deal

Eaton si riserva il diritto di rifiutare una richiesta di registrazione se:

- La richiesta di registrazione deal non è compatibile con i criteri di eleggibilità già elencati
- L'opportunità è stata soddisfatta direttamente da Eaton
- La richiesta di registrazione del deal è stata inviata da un altro Partner e già approvata dal Marketing Manager Eaton
- La richiesta di registrazione del deal non contiene le informazioni obbligatorie elencate sul portale PRM Advantage di Eaton.

Processo di Registrazione del Deal

Questo programma prevede tre fasi: invio di una richiesta, gestione dell'opportunità e richiesta di sconto.

1. Invio di una Richiesta

Il formulario per la richiesta di registrazione deal deve essere completato e inviato attraverso [il form di registrazione](#)

2. Gestione dell'opportunità'

Se la richiesta di deal e' approvata, l'opportunità' deve essere gestita dal Partner fino a chiusura della trattativa (vincita o perdita dell'opportunità').

3. Richiesta di sconto

Se il Partner si aggiudica l'opportunità, ha diritto a richiedere lo sconto del programma registrazione deal per il distributore IT Eaton specificato nel formulario di richiesta registrazione deal associato all'opportunità.

NOTA IMPORTANTE:

Tutte le richieste eleggibili verranno finanziate a discrezione del Distributore IT Eaton specificato nel formulario di richiesta registrazione deal. L'erogazione dei fondi non è garantita e Eaton si riserva il diritto di modificare l'ammontare dello sconto in qualsiasi momento.

Informazioni sull' Account e sull'attività

Le relazioni sulle attività di registrazione deal elencheranno le opportunità disponibili, il loro valore e stato.

Su richiesta, le informazioni sull'account verranno fornite esclusivamente ai dipendenti designati dal Partner e ai Manager Eaton che gestiscono l'account.

Proprietà della Registrazione del Deal e Diritti riservati del Programma

Eaton si riserva il diritto di modificare o ritirare questo programma in qualsiasi momento. In ogni caso queste modifiche non influenzeranno le registrazione deal approvate prima dell'annuncio delle modifiche.

Eaton si riserva inoltre il diritto di effettuare un audit e verificare tutte le opportunità aperte e richiedere documentazione aggiuntiva prima di applicare lo sconto. La non aderenza a queste linee guida e ai requisiti definiti causa la perdita dell'eleggibilità al programma per un periodo di tempo definito da Eaton.

In caso di passaggio di proprietà dell'azienda Partner, la richiesta di registrazione deal non sarà più applicabile se non previa autorizzazione scritta da parte di Eaton e all'acquisizione da parte del nuovo proprietario dello status di partner Power Advantage Autorizzato o Premium.

Cessazione del Contratto e Perdita dello Status di Partner

In caso di avviso di cessazione del contratto Power Advantage e/o in caso di perdita dello status di partner all'interno del programma Power Advantage di Eaton i Partner avranno a disposizione 90 giorni dalla data di approvazione della registrazione del Deal per concludere l'opportunità. Eaton non finanzia tutti i deal registrati dopo quella data.

Eaton
EMEA Headquarters
Route de la Longeraie 7
1110 Morges, Switzerland
Eaton.eu

2018 Eaton
All Rights Reserved
Publication No: IB085002IT / CSSC-1273
Article: Power Advantage Partner Program,
Deal Registration Guide, EMEA
May 2018