

Obtenga las máximas ventajas y potencie el crecimiento de su negocio



Powering Business Worldwide

POWER*ADVANTAGE*[®]
Partner Program

Su ventaja: Eaton PowerAdvantage Partner Program

Eaton se dedica a ayudar a sus partners a construir su negocio, maximizar su éxito y disfrutar de las recompensas de su arduo trabajo.

Con su amplia gama de beneficios, el Eaton PowerAdvantage Partner Program encarna este compromiso.

Este folleto está diseñado para mostrarle cómo funciona: explicarle cuánto podría ganar a través de la participación en el programa e inspirarlo a aprovechar al máximo esta oportunidad para potenciar su negocio.

Experimente el verdadero partenariado

Ser partner de Eaton significa disponer de productos innovadores compatibles con una amplia gama de infraestructuras de TI estándar en la industria, así como de una asistencia práctica para el crecimiento de su negocio:

- En Eaton valoramos altamente nuestros partners de canal y nuestro enfoque está completamente centrado en el canal
- Colaboramos con más de 100 distribuidores autorizados en Europa, Oriente Medio y África (EMEA)
- Eaton puede darle soporte en 32 países de la región EMEA
- Ofrecemos una infraestructura de energía integrada y un portafolio de productos de gestión de energía para ayudarle con cualquier petición o requisito del cliente.
- Nuestras soluciones y productos son compatibles con una amplia gama de tecnologías TI líderes del mercado: VMware, Citrix, Microsoft, Cisco, NetApp, Dell EMC, Simplivity, Nutanix
- Con la asistencia sólida de la compañía internacional que nos respalda, ofrecemos a nuestros partners de canal una visión de mercado fuerte y una clara hoja de ruta del producto impulsada por la innovación.





VEA lo que puede ganar de un simple vistazo

El Eaton PowerAdvantage Partner Program le ofrece beneficios financieros, comerciales, de marketing y técnicos, todos estrechamente vinculados a las necesidades únicas de su organización.

Eche un vistazo y vea lo que puede ganar:

	Premium	Autorizado	Registrado
Financiero			
Descuento de reseller **	Sí	Sí	
Programa de Registro de Oportunidades	Sí	Sí	
MDF	Sí		
Negocio			
Contacto comercial dedicado de Eaton	Sí		
Contrato de reseller	Sí	Sí	
Formulario de registro online			Sí
Plan de negocios anual	Sí		
Programa del Consejo Asesor de Partners	Sí	Con invitación	
Conferencia anual de partners	Sí	Con invitación	
Marketing			
Acceso al Portal de Partners	Sí	Sí	Sí
Logo del Partner Program**	Sí	Sí	
Aparecer en la página web de Eaton	Sí	Sí	Sí
Acceso a recursos de generación de demanda	Sí	Sí	Sí
Contacto de marketing dedicado de Eaton	Sí		
Canal de comunicación dedicado	Sí	Sí	Sí
Técnico			
Soporte prioritario de Eaton (software)	Sí		
Unidades en demo con descuento**	Sí	Sí	Sí
Formación online	Sí	Sí	Sí
Programa de certificación	Sí	Sí	

** Basado en el nivel de partner

ASPIRE ALTO y alcance todo su potencial... ...Con el Eaton PowerAdvantage Partner Program

Estructurado como una serie de niveles de compromiso para reflejar las diferentes etapas de su relación con Eaton, el objetivo principal del Programa es ayudarlo a evolucionar. Construir sus ventas, hacer crecer su negocio y alcanzar su máximo potencial.

Resellers Premium

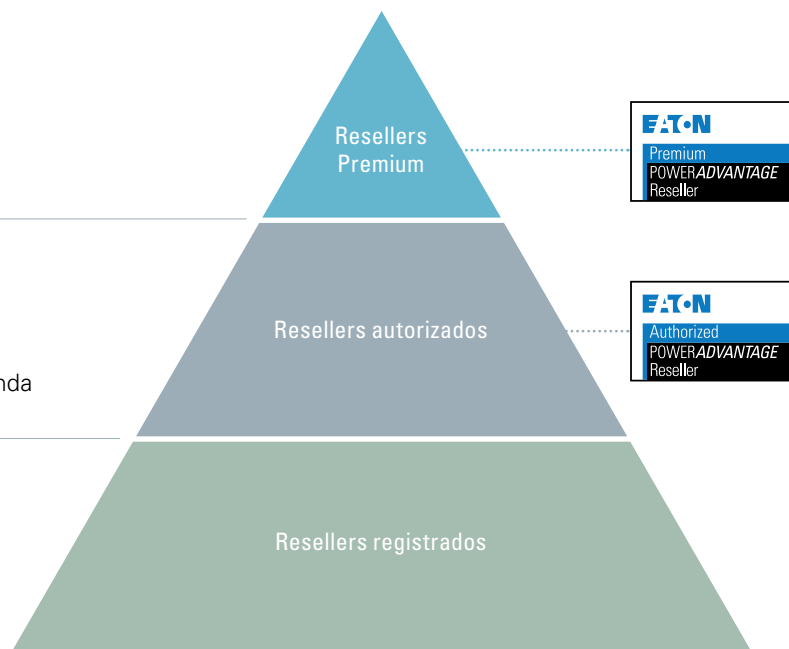
- Acceso a mayores beneficios
- Contacto comercial dedicado de Eaton

Resellers autorizados

- Ventas avanzadas y formación técnica
- Acceso a oportunidades de generación de demanda

Resellers registrados

- Acceso a recursos de ventas y marketing y comunicación regular
- Posibilidades para continuar desarrollando sus habilidades técnicas



CONSTRUYA en cimientos firmes

Le ayudamos a través de los ciclos de ventas, paso a paso, y a través de tres elementos de guía igualmente poderosos y convincentes, el Programa es ideal para cualquiera que sea el nivel de partenariat que sea adecuado para usted.

Aquí le explicamos cómo:

1. Mejorando su experiencia



Con el Programa de Eaton gana más cuanto más aprende.

Y no podría ser más sencillo aprender, gracias a la gama completa de cursos de servicio y soluciones, módulos y tutoriales de la Power Advantage Academy para maximizar su conocimiento, sus capacidades de servicio al cliente y su potencial de ventas.

Al cubrir la totalidad de la extensa oferta de Eaton, el programa completo respalda su estatus como partner cercano de Eaton, permitiéndole sacarle el máximo provecho para un efecto aún mayor. Naturalmente, la orientación y la asistencia continua de Eaton también están disponibles para complementar su formación.

2. Mejorando su generación de demanda



Poniendo a su disposición una amplia variedad de contenido para actividades de generación de demanda, el programa le proporciona todo lo que necesita para comercializar, promover y hacer crecer su negocio de gestión de energía de Eaton.

El programa refuerza aún más sus esfuerzos con una amplia gama de recursos a través de su Demand Center:

- Contenido de generación de demanda
- Recursos de marketing de marca compartida
- Recursos de soporte de ventas
- Referencias de clientes
- Guías de usuario del Eaton PowerAdvantage Partner Program

Y no acaba ahí. Eaton trabajará codo a codo con usted para desarrollar planes de marketing efectivos, cuya ejecución será apoyada a través del programa MDF de Eaton.

3. Mejorando sus márgenes



Como partner, usted no sólo se beneficia del posicionamiento y los productos líderes en el mercado de Eaton: también nos comprometemos a asegurarnos de que sus márgenes sean aún mayores. Y hacemos todo lo posible para darle la asistencia que necesita, añadiendo aún más valor a través de nuestros programas de Registro de Oportunidades y Fondo de Desarrollo de Marketing - MDF (por sus siglas en inglés) para una financiación rápida y fácilmente accesible.

Todo esto se une para ayudarlo a obtener descuentos clave, asegurar ese margen adicional, maximizar la rentabilidad y crecer con Eaton.



SU Programa: Eaton PowerAdvantage

El programa de canal Eaton PowerAdvantage ha sido diseñado para ayudarle a aumentar su negocio con la tecnología inteligente de gestión de energía de Eaton. Le ofrece ventajas tangibles como aumentar sus márgenes de beneficios, oportunidades de desarrollo de negocio y soporte integral de marketing y ventas. Le ayuda a aumentar sus ingresos y márgenes y ofrece a sus clientes el mejor servicio y soporte con Eaton.

Como parte del Eaton PowerAdvantage Partner Program, usted tiene acceso a los recursos, herramientas y soporte que necesita para construir un negocio de gestión de energía exitoso y rentable.

Más información:

www.eaton.com/power-advantage-es

Para más información, visite
www.eaton.com/power-advantage-es