

Visão geral do Programa de Parceiros TI

Aproveite ao máximo e **potencie** o crescimento do seu negócio

EATON

Powering Business Worldwide

POWER *ADVANTAGE*[®]
Partner Program

A sua vantagem: Programa Power Advantage Partner da Eaton

A Eaton dedica-se a ajudar os seus parceiros a construir o seu negócio, maximizar o seu sucesso e a aproveitar os benefícios do seu trabalho árduo.

Ao oferecer aos parceiros uma ampla gama de benefícios, o Programa Eaton Power Advantage Partner (PAP) incorpora esse compromisso.

Este folheto foi concebido para mostrar-lhe como; explicar-lhe o quanto pode ganhar através do seu envolvimento no Programa, e para inspirá-lo a tirar o máximo proveito e a impulsionar o crescimento do seu negócio.

EXPERIMENTE uma parceria real

Fazer uma parceria com a Eaton significa produtos inovadores compatíveis com uma ampla gama de infraestruturas standard na indústria de TI, bem como um apoio prático no crescimento da sua empresa:

- A Eaton valoriza os parceiros de canal e tem um focus 100% no canal.
- Cooperamos com mais de 100 distribuidores autorizados em toda a Europa, Médio Oriente e África (EMEA)
- A Eaton consegue apoiá-lo em 32 países da região EMEA
- Oferecemos um portfólio integrado de infraestrutura de energia e produtos de gestão para suportar os requisitos de qualquer cliente
- As nossas soluções e produtos são compatíveis com uma ampla gama de tecnologias líderes de TI: VMware, Citrix, Microsoft, Cisco, NetApp, Dell EMC, Simplivity e Nutanix
- Com um sólido suporte da nossa empresa a nível internacional, oferecemos aos nossos parceiros de canal uma visão de mercado forte e um mapa de produto claro impulsionado pelas inovações.





VEJA o que pode ganhar num relance

O Programa Power Advantage Partner da Eaton oferece benefícios financeiros, comerciais, de marketing e técnicos, todos alinhados com as necessidades únicas da sua organização.

Espreite - e veja o que pode ganhar:

	Premium	Authorized	Registered
Financeiro			
Desconto de Revendedor **	Sim	Sim	
Programa de Registo de Negócios	Sim	Sim	
MDF	Sim		
Negócios			
Gestor de conta dedicado da Eaton	Sim		
Acordo de Revendedor	Sim	Sim	
Formulário de Registo Online			Sim
Plano Anual de Negócios	Sim		
Programa Partner Advisory Council	Sim	Por convite	
Conferência Anual de Parceiros	Sim	Por convite	
Marketing			
Acesso ao Portal de Parceiros	Sim	Sim	Sim
Logotipo do Programa de Parceiros**	Sim	Sim	
Listagem no website da Eaton	Sim	Sim	Sim
Acesso a Recursos de Geração de Procura	Sim	Sim	Sim
Gestor de Marketing da Eaton dedicado	Sim		
Comunicações de Canal dedicadas	Sim	Sim	Sim
Técnico			
Suporte Prioritário da Eaton (software)	Sim		
Kits de Demonstração com desconto**	Sim	Sim	Sim
Formação Online	Sim	Sim	Sim
Programa de Certificação	Sim	Sim	

** Baseado no nível de parceiro PAP

APONTE ALTO e alcance o seu potencial total Com o Programa Power Advantage Partner da Eaton

Estruturado como uma série de níveis de envolvimento para refletir as diferentes etapas do seu relacionamento com a Eaton, o Programa PAP é todo sobre como ajudá-lo a evoluir. Para construir as suas vendas, fazer crescer o seu negócio e atingir o seu pico.

Revendedores Premium

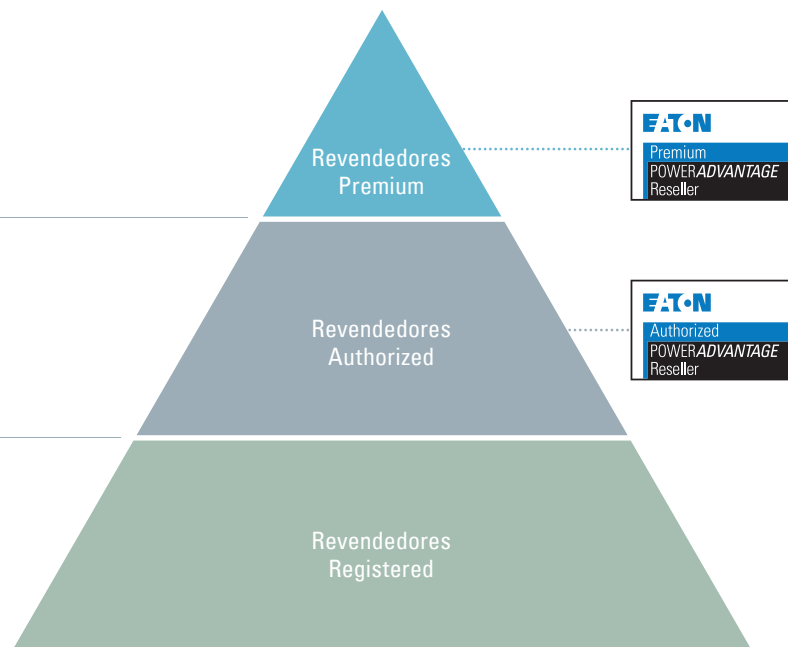
- Acesso a margens maiores
- Gestor de conta dedicado da Eaton

Revendedores Authorized

- Formação avançada comercial e técnica
- Acesso a oportunidades de geração de procura

Revendedores Registered

- Acesso a bibliotecas com documentação comercial e de marketing e comunicação regular
- Possibilidade de desenvolver capacidades técnicas



CONSTRUIR sobre fundações sólidas

Ajudando-o através dos ciclos de vendas, passo a passo, através de três elementos orientadores igualmente poderosos e convincentes, o Programa PAP é ideal, independentemente do nível de parceria que seja adequado para si.

Veja como:

1. Alimente o seu conhecimento



Com o Programa PAP da Eaton quanto mais aprende mais ganha.

E com uma gama completa de cursos de formação de serviços e soluções, módulos e tutoriais da Academia Power Advantage para maximizar o seu conhecimento, as suas capacidades de atendimento ao cliente e o seu potencial de vendas, não poderia ser mais simples.

Abrangendo a totalidade da extensa oferta da Eaton, todo o programa de formação reconhece o seu estatuto como parceiro próximo da Eaton, capacitando-o para alcançar ainda maiores feitos. Naturalmente, a orientação contínua e o apoio da Eaton também estão disponíveis para complementar a sua formação.

2. Potenciando a sua criação de procura



Fornecendo um amplo espectro de conteúdo para atividades de geração de procura, o Programa PAP da Eaton oferece-lhe tudo o que necessita para comercializar, promover e desenvolver o seu negócio de gestão de energia da Eaton.

O Programa reforça ainda os seus esforços com uma gama de recursos através do seu abrangente Demand Center:

- Conteúdo para geração de procura
- Recursos de marketing co-brandable
- Recursos de suporte de vendas
- Referências de clientes
- Guia de utilizador do Programa Power Advantage Partner da Eaton

E não pára aqui. A Eaton trabalhará consigo lado a lado para desenvolver planos de marketing eficazes - cuja execução será suportada através do programa de MDF da Eaton.

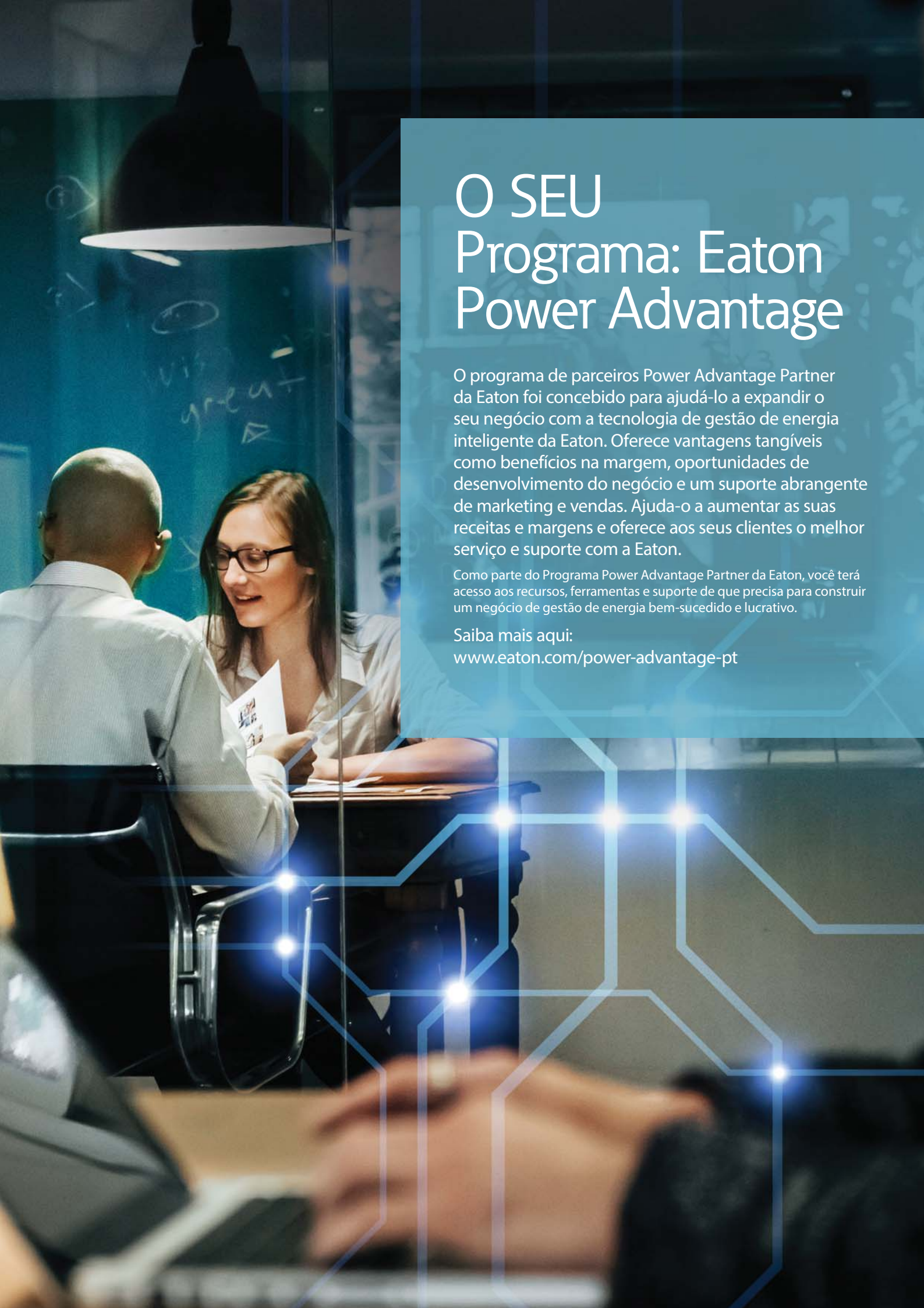
3. Potenciando as suas margens



Como parceiro, não beneficia apenas do posicionamento líder de mercado e dos produtos da Eaton: também nos comprometemos em garantir-lhe margens ainda maiores.

E fazemos todos os esforços para apoiá-lo nisso, adicionando um valor ainda maior através dos nossos Programas de Registro de Negócios e MDF (Fundos de Desenvolvimento de Marketing) para um financiamento rápido e facilmente acessível.

Tudo isto se junta para ajudá-lo a garantir descontos chave, garantir essa margem extra, maximizar a rentabilidade e crescer com a Eaton.



O SEU Programa: Eaton Power Advantage

O programa de parceiros Power Advantage Partner da Eaton foi concebido para ajudá-lo a expandir o seu negócio com a tecnologia de gestão de energia inteligente da Eaton. Oferece vantagens tangíveis como benefícios na margem, oportunidades de desenvolvimento do negócio e um suporte abrangente de marketing e vendas. Ajuda-o a aumentar as suas receitas e margens e oferece aos seus clientes o melhor serviço e suporte com a Eaton.

Como parte do Programa Power Advantage Partner da Eaton, você terá acesso aos recursos, ferramentas e suporte de que precisa para construir um negócio de gestão de energia bem-sucedido e lucrativo.

Saiba mais aqui:

www.eaton.com/power-advantage-pt

Para mais informações, por favor visite-nos em
www.eaton.com/power-advantage-pt

Eaton
Sede EMEA (Europa, Médio Oriente e África)
Route de la Longeraie 7
1110 Morges, Switzerland
Eaton.eu

© 2017 Eaton
Todos os Direitos Reservados
Publicação número: BR085008PT
Artigo: Visão geral do Programa Power
Advantage Partner, EMEA
setembro de 2017

Eaton é uma marca comercial registada.

Todas as outras marcas comerciais são
propriedade dos seus respetivos proprietários.

Siga-nos nas redes sociais para obter as
informações mais recentes sobre os nossos
produtos e suporte.

